



HARMONOGRAM SZKOLENIA

w ramach projektu „W śląskim każdy może pracować”

Szkolenie „ExCloud - Aplikacje webowe i mobilne wykorzystywane w pracy biurowej i sprzedaży”

Grupa 7

Nazwa organizatora projektu: TC Kochan Rafał

Nazwa instytucji szkolącej: Centrum Szkoleniowo - Doradcze Stanisław Bednarz

Miejsce realizacji kursu: 43-400 Cieszyn, ul. Bielska 176

Termin realizacji szkolenia: od 07.02.2020 r. do 15.02.2020 r.

Lp.	Data	Dzień tygodnia	Tematyka	Godziny szkolenia	Liczba godzin
1.	07-02-2020	Piątek	Zastosowanie myślenia komputacyjnego przy tworzeniu algorytmów aplikacji internetowych. Nauka programowania blokowego z wykorzystaniem Scratch i MIT App Inventor. Wprowadzenie do programu tworzenia aplikacji internetowych i mobilnych.	14:00 – 21:25	9
2.	08-02-2020	Sobota	Wprowadzenie do programu tworzenia aplikacji internetowych i mobilnych. Formuły i funkcje stosowane w aplikacjach internetowych.	08:00 – 15:25	9
3.	09-02-2020	Niedziela	Formuły i funkcje stosowane w aplikacjach internetowych. Sprawdzanie poprawności w bazach danych, analiza danych i udostępnianie aplikacji poprzez internet. Wprowadzenie do formuł i funkcji – ćw.	08:00 – 15:25	9
4.	12-02-2020	Środa	Wprowadzenie do formuł i funkcji – ćw. Poprawianie typowych błędów w formułach – ćw. Konkatenacja łańcuchów tekstowych i inne operacje na danych tekstowych – ćw.	14:00 – 21:25	9
5.	13-02-2020	Czwartek	Dane związane z jednostkami czasu – ćw. Tworzenie prostych aplikacji zliczających, warunkowych, wyszukujących – ćw. Tworzenie prostych aplikacji z wykorzystaniem danych finansowych – ćw. Dane tablicowe i sposoby ich przetwarzania – ćw.	14:00 – 21:25	9



Lp.	Data	Dzień tygodnia	Tematyka	Godziny szkolenia	Liczba godzin
6.	14-02-2020	Piątek	Dane tablicowe i sposoby ich przetwarzania – ćw. Sprawdzanie poprawności danych i ich ochrona w bazie danych – ćw. Łączenie i konsolidacja baz danych – ćw. Typy ochrony danych i sposoby ich realizacji – ćw. Kontrola błędów przy wprowadzaniu danych – ćw.	07:15 – 15:00	9
7.	15-02-2020	Sobota	Kontrola błędów przy wprowadzaniu danych – ćw. Techniki sprzedaży: poznaj swojego klienta. Techniki sprzedaży: cele i planowanie. Techniki sprzedaży: NLP w sprzedaży. Techniki sprzedaży: jak sprzedawać więcej.	07:00 – 14:00	6 + egzamin
RAZEM					60

Aktualizacja 11.02.2020r.